

ROZPOCZĘCIE WSPÓŁPRACY

Rozpoczynając współpracę z firmą Akuna wypełniamy Deklarację Członkowską oraz uiszczamy jednorazową opłatę wysokości 60 zł. Otrzymujemy komplet materiałów z informacjami o firmie, produktach oraz biznesie i ścieżce kariery.

DOCHODY

- **Zysk detaliczny – od 10% do 40%**
Przy odprzedawaniu klientom produktów po cenie detalicznej zyskiem jest różnica między wysokością zniżki, z jaką je kupiliśmy, a wysokością ceny za jaką zostały one odsprzedane.
- **Zysk hurtowy – do 30%**
Wynikiem odsprzedaży produktów naszym partnerom. Jest różnicą między wysokością zniżek, którą osiągnęliśmy, a wysokością zniżek osiągniętych przez naszych partnerów.
Jako dystrybutorzy mamy uprawnienia do zawierania umów dotyczących współpracy handlowej i pozyskiwania w ten sposób nowych partnerów.
- **Premia Prowizyjna**
Premia należna jest dystrybutorom na pozycjach menadżerskich. Wypłacana jest raz w miesiącu, zarówno za naszą aktywną pracę, jak i pracę naszych menadżerów. Premię tę otrzymuje się za organizowanie szkoleń dla swoich dystrybutorów, pozyskiwanie nowych klientów i opiekę nad nimi.

Uzyskane zniżki jak i kolejne pozycje menadżerskie są stałe.

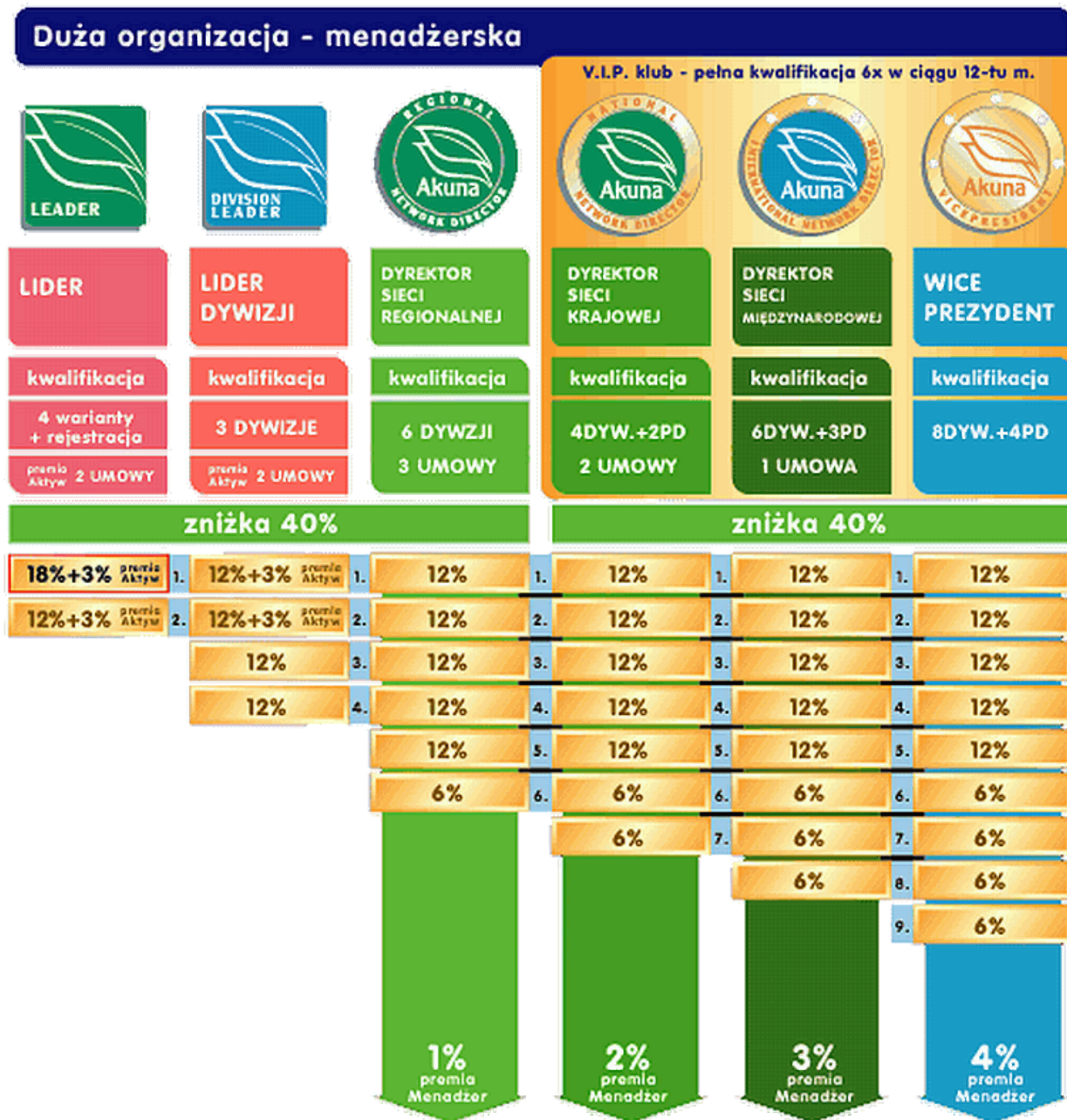
Zysk detaliczny, hurtowy oraz Premia Prowizyjna, a także wszystkie inne dodatkowe premie (np. dotacja na zakup samochodu) są niezależne od siebie.

SPOSOBY AWANSU NA POZYCJĘ LIDER

LIDER jest pierwszą pozycją menadżerską. Uzyskać ją możemy na cztery sposoby:

- **Ekspresowy**
Jednorazowy zakup produktów o wartości 2100 punktów (60 preparatów Alveo). Zakupu można dokonać zaraz po podpisaniu Deklaracji Członkowskiej oraz przez cały czas jej trwania. Jednorazowy zakup upoważnia do 35% zniżki na zakupiony towar.
Awans na pozycję LIDER: od następnego dnia
Inwestycja: 8190 zł (dotyczy Alveo) + 60 zł
- **Triangle**
Trzykrotny zakup produktów o wartości 700 punktów w okresie trzech kolejnych miesięcy. My i dwóch naszych nowych partnerów kupuje jednorazowo produkty o wartości 700 punktów w okresie trzech miesięcy od dnia dokonania pierwszego zakupu. Na każdy zakup przysługuje 30% zniżki.
Awans na pozycję LIDER: w dniu dokonania ostatniego zakupu.
Inwestycja: 2940 zł (dotyczy Alveo) + 60 zł
- **Stopniowy**
Zakup produktów o wartości 2100 punktów (60 preparatów Alveo) przez 2 kolejne miesiące. Zakupu dokonuje się na podstawie odpowiedniego systemu zniżek.
Awans na pozycję LIDER: od pierwszego dnia kolejnego miesiąca po spełnieniu powyższego warunku.
- **Kumulacyjny**
Zakup produktów o wartości 3500 punktów (100 preparatów Alveo) do 12 miesięcy. Zakupu dokonuje się na podstawie odpowiedniego systemu zniżek. Po przekroczeniu 1120 punktów produkty kupuje się z 30% zniżką, aż do momentu otrzymania awansu.
Awans na pozycję LIDER: od pierwszego dnia kolejnego miesiąca po spełnieniu powyższego warunku.

PLAN MARKETINGOWY



Składniki Premii Prowizyjnej:

- **Premia Generacyjna (PG)** – jest sumą procentową wynikającą z obrotu na poszczególnych poziomach, zwanych generacjami kwalifikowanymi, do których podczas minionego miesiąca uzyskało się prawo według planu marketingowego.
- **Premia Aktyw (PA)** – dodatkowe 3% premii z pierwszych dwóch generacji kwalifikowanych na pozycji Lider (L) lub Lider Dywizji (LD) za aktywną pracę oraz rejestrację dwóch nowych bezpośrednich klientów lub partnerów.
- **Premia Menedżer (PM)** – dodatkowe od 1 do 4% obliczane od całego obrotu naszej siatki. Są od niej odliczane ewentualne PM wypłacane naszym menedżerom.

Co to jest:

- **Kwalifikacja osobista** – obrót osobisty w produktach o wartości 700 punktów w miesiącu kalendarzowym
- **Dywizja** – bezpośredni partner wraz ze swoją organizacją
- **Dywizja Kwalifikowana** – dywizja, w której przynajmniej jeden menedżer spełnił obrót osobisty min. 700 punktów.
Brakującą Dywizję Kwalifikowaną zastępuje dodatkowy obrót osobisty 2100 punktów ponad Kwalifikację Osobistą
- **Power Dywizja** – dywizja z miesięcznym obrotem minimum 25000 punktów
- **Generacja** – miejsce w siatce, w którym został spełniony warunek kwalifikacji
- **Organizacje** – wszystkie nasze dywizje

Premie PG, PA, PM są obliczane z Ceny Premiowej (CP), którą ustala spółka dla każdego produktu indywidualnie. Premie wypłacane są pod warunkiem spełnienia Kwalifikacji Osobistej wszystkim menedżerom zgodnie z powyższym schematem i wg. ich najwyższej osiągniętej pozycji.

BIZNES RODZINNY

Akuna daje możliwość wpisania jako partnerów biznesowych członków swojej rodziny. Dzięki takiemu rozwiązaniu możliwe jest otrzymywanie podwójnego wynagrodzenia za raz wykonaną pracę.

BIZNES MIĘDZYNARODOWY

Współpraca z Akuną daje możliwość budowania biznesu we wszystkich krajach, w których ma ona swoje przedstawicielstwa. Wszystkie biura Akuny wykorzystują jeden system informatyczny i korzystają z tych samych zasad przedstawionych w planie marketingowym.

AKUNA Health Products Inc. swoje produkty oferuje obecnie na rynkach następujących krajów świata:

 Amerykańskim (USA)	 Kanadyjskim	 Tureckim
 Angielskim	 Niemieckim	 Ukraińskim
 Austriackim	 Polskim	 Węgierskim
 Bułgarskim	 Południowoafrykańskim (RPA)	 Włoskim
 Czeskim	 Słowackim	